

**ПЕТЕРБУРГСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ**  
**16—18 июня 2016**

**ДЕЛОВОЙ ФОРУМ БРИКС: СОВМЕСТНЫМИ УСИЛИЯМИ К  
УСТОЙЧИВОМУ ЭКОНОМИЧЕСКОМУ РАЗВИТИЮ**

16 июня 2016 г., 14:15—15:30,  
Конгресс-центр, Конференц-зал D1

Санкт-Петербург, Россия  
2016

**Модератор:**

**Сергей Катырин**, Председатель национальной части от Российской Федерации, Деловой совет ШОС; президент, Торгово-промышленная палата Российской Федерации

**Выступающие:**

**Анатолий Аксаков**, Председатель комитета Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации по экономической политике, инновационному развитию и предпринимательству

**Сергей Беднов**, Генеральный директор, ЗАО «Экспоцентр»

**Олег Белозеров**, Президент, председатель правления, ОАО «Российские железные дороги»

**Кундапур Ваман Каматх**, Президент, Новый банк развития БРИКС

**Наталья Комарова**, Губернатор Ханты-Мансийского автономного округа — Югры

**Шив Викрам Кхемка**, Вице-председатель, SUN Group

**Алексей Лихачев**, Первый заместитель Министра экономического развития Российской Федерации

**Мзвандиле Коллен Масина**, Заместитель министра промышленности и торговли Южно-Африканской Республики

**Анна Нестерова**, Основатель, председатель совета директоров, ООО «Глобал Рус Трейд»

**Наушад Дариус Форбс**, Президент, Конфедерация индийской промышленности; сопредседатель, Forbes Marshall

**Дмитрий Шугаев**, Заместитель генерального директора по внешнеэкономической деятельности, Государственная корпорация «Ростех»

**С. Катырин:**

Добрый день, уважаемые коллеги!

Как я понимаю, мы будем собираться до окончания сегодняшнего дня — событий много, и не все сразу могут сориентироваться, куда нужно двигаться. Тем не менее, мы договорились, что начнем в 14:15. Сейчас уже 14:20, и я полагаю, что мы можем начать работу. По ходу событий коллеги будут присоединяться к нам.

В прошлом году мы впервые провели встречу, посвященную БРИКС — точнее, торгово-экономическим взаимоотношениям в рамках БРИКС. Нам показалось, что это интересно и нашим партнерам, и российским предпринимателям, и мы предложили организовать такую же встречу здесь, в рамках Экономического форума.

Я хочу прежде всего поблагодарить зарубежных коллег, которые откликнулись на наше приглашение, приехали на встречу и будут участвовать сегодня в дискуссии. Естественно, я благодарен и нашим российским коллегам, которые участвуют в сегодняшней встрече. Не буду сразу представлять всех, кто сидит на сцене: по ходу дела мы постараемся каждому из них предоставить слово, и тогда представим их.

Хочу предупредить наших спикеров, что у нас мало времени, поэтому я попрошу их быть лаконичными. Я постараюсь сформулировать вопросы для каждого из вас, а вы скажете то, что посчитаете возможным и нужным сказать.

Первым я попрошу выступить Алексея Евгеньевича Лихачева, первого заместителя министра экономического развития Российской Федерации. Алексей, Вы владеете всей статистикой по динамике наших взаимоотношений в рамках БРИКС. Каковы ваши ощущения по итогам прошлого и началу этого года? Мы движемся вперед или у нас есть какие-то проблемы, а может быть, мы остановились?

Как Вы считаете? Пожалуйста.

**А. Лихачев:**

Спасибо большое, уважаемый Сергей Николаевич, госпожа губернатор, Ваше превосходительство! Давайте действовать так, как говорит начальство, и сначала ответим на заданный вопрос.

Какое у меня ощущение? Для стран БРИКС 2015 год стал самым тяжелым с точки зрения параметров внешней торговли. Слились воедино несколько факторов. Резкое снижение цен на сырьевых рынках коснулось не только углеводородов, но и металлов, и удобрений. Многие основные позиции российского и китайского экспорта, к сожалению, испытали воздействие понижательной тенденции. Кроме всего прочего, внутренние проблемы — скажем, в Российской Федерации, — не могли не сказаться на объеме и качестве товарооборота.

В то же время мы внимательно следим за поступательным развитием наших партнеров по БРИКС, в первую очередь Китая и Индии, отмечаем заметный рост их внутренних макроэкономических показателей, а также дальнейшее расширение присутствия на внешних рынках. Что мы видим по итогам четырех месяцев этого года, с точки зрения российской статистики? Доллары не всегда показательны в оценке нашего товарооборота — не только потому, что у нас есть возможность взаиморасчетов в национальных валютах, но и потому, что товарооборот стран нашей группы сильно зависит от ценовой политики на внешних рынках. Я оценил бы наш товарооборот в физических показателях. За четыре месяца он вырос на 6,5%, российский экспорт в страны БРИКС увеличился на 7,5%. При этом опережающими темпами растет не сырьевой, не энергетический экспорт, а экспорт высокотехнологичной продукции. Наши партнеры по БРИКС являются комплементарными для нас и благодарными партнерами: мы имеем возможность увеличить поставки в эти страны машин, другой технической продукции. Это современная продукция с высоким уровнем добавленной стоимости. Одновременно с этим расширяется взаимодействие в сфере услуг: передовиками здесь являются поставщики услуг в высокотехнологичных сферах, в первую очередь в компьютерной. Теперь об ощущениях, связанных с системным подходом к развитию торговли. Прошел ровно год после нашего бизнес-форума, который

состоялся здесь же, в Санкт-Петербурге, но на другой площадке. Это был год российского председательства в БРИКС, год принятия экономической стратегии БРИКС, начала разработки плана ее реализации и принятия ключевого для нас документа — проекта дорожной карты. Сергей Николаевич, благодаря Вам и всему российскому бизнес-сообществу в этот документ включено более пятидесяти проектов. Мы очень надеемся, что присутствующие здесь представители деловых сообществ стран-партнеров примут активное участие в формировании дорожной карты. Это не пустая формальность.

Мы имеем возможность подготовить программу действий для Нового банка развития БРИКС, который может стать серьезным инвестором для ряда этих проектов. Сегодня мой министр сделал такое предложение руководителю Нового банка, чтобы оказать ему содействие в реализации многосторонних бизнес-инициатив посредством конкретных механизмов и институтов поддержки внешнеэкономической деятельности в рамках БРИКС.

Другой важный момент: за этот год мы заметно продвинулись вперед по такому важнейшему направлению, как поддержка взаимной торговли. Специфика БРИКС состоит в том, что наши страны разбросаны по разным континентам, их разделяют огромные расстояния, и, несомненно, развитие электронной торговли и всех видов поддержки дистанционных торгово-экономических отношений имеет для нас огромное значение. Здесь на сцене и в зале присутствуют люди, которым мы очень благодарны — представители частных компаний, которые вкладываются в развитие этих инструментов. Это наш завтрашний день.

Хороший урок нам дает Китай. Alibaba Джека Ма — это уже хрестоматийный проект. Кто-то ориентируется на него, кто-то предпочитает альтернативные подходы, но мы понимаем, что простое взаимодействие в формате «рука об руку» будет в ближайшие годы заменено на удаленное взаимодействие, торговлю с помощью электронных инструментов, подписание контрактов, не требующее физического присутствия. Нам нужно всячески поддержать эту работу на уровне государств и на уровне частных инициатив.

Еще один момент связан с тем, что у нас нет преференциальных отношений со странами БРИКС. Мы работаем в этом направлении с Индией. Мы начали эту работу с КНР, ищем подходы и в двусторонних отношениях, и в рамках ШОС. Надеюсь, мы добьемся положительных результатов, но до этого пройдет некоторое время. Сегодня важнейшей задачей для нас является оптимизация таможенных процедур, создание элементов единого окна, таможенных зеленых коридоров, чтобы создать максимально удобные и комфортные условия для таможенного оформления товара. Необходимо также переходить к преференциальным режимам в торговле услугами и инвестициями. Мы готовы вести эти переговоры с нашими партнерами как в двустороннем, так и в многостороннем формате, и активно предлагаем бизнесу эту повестку. Получая официальную директиву на ведение межправительственных переговоров, мы в Российской Федерации должны неформально подкрепить ее одобрением бизнеса, Торгово-промышленной палаты, Российского союза предпринимателей. Преференциальная торговля услугами, инвестициями, либерализация механизмов учреждения компаний и совместных предприятий, защита инвестиций — это, без сомнения, наша повестка на будущий год.

И последнее, о чем я хотел бы сказать — это инновационный и малый бизнес. Первый шаг сделан: прошли круглые столы и конференции, созданы рабочие группы. Конечно, мы никуда не денемся от многостороннего взаимодействия в сфере крупных инфраструктурных проектов, энергетики, в том числе атомной, крупных машиностроительных комплексов: это уже делается. Сейчас нам предстоит установить такие же преференциальные взаимоотношения на уровне малых и средних предприятий, привлекая к этому предпринимательские союзы, лидеров этого сегмента — конечно, с уклоном в инновационную деятельность. Я очень рад, что итоги ушедшего года в целом оказались положительными. Отмечу еще раз: в этом году наблюдается очень позитивная динамика в товарообороте по физическому объему, и в первую очередь это касается

наших поставок в страны БРИКС и товарооборота России со странами БРИКС в целом.

Мы обозначили важные проблемы — такие, как поддержка торговли современными методами, включая взаиморасчеты в национальных валютах, организация комфортного преференциального взаимодействия по линии движения товаров путем создания «единого окна», удобного для внешнеэкономических операторов, взаимодействие по линии малого бизнеса. Такую повестку мы выдвинули для себя на ближайший год и предлагаем ее всем присутствующим. Большое спасибо за внимание.

**С. Катырин:**

Спасибо, Алексей. Хочу Вас поблагодарить не только за сегодняшнее выступление, но и за поддержку, которую Вы и ваше министерство оказываете всем начинаниям, предлагаемым российской частью нашего Делового совета. Вы совершенно правильно заметили, что мы находимся на разных континентах, нас разделяют большие расстояния. Не дожидаясь, когда начнется электронная торговля, мы поняли, что не сможем регулярно физически собираться для наших дискуссий, и перевели общение в дистанционную форму. Работа Делового совета и семи наших рабочих групп во многом строится таким образом, что дает возможность постоянно находиться в контакте, обсуждать вопросы вживую — сегодняшняя техника это позволяет. Следующим шагом будет электронная торговля.

Сейчас я хочу обратиться к заместителю министра торговли и промышленности ЮАР господину Масине, еще одному нашему хорошему коллеге. Господин Масина, вы знаете, что на каждой встрече Делового совета всегда обсуждаются барьеры. Во время российского председательства мы даже создали рабочую группу, которая занимается преодолением административных барьеров, и первый разговор состоялся, когда мы находились в ЮАР.

Сделано ли что-то необходимое у вас в стране, на Ваш взгляд? Что еще необходимо сделать для устранения этих барьеров?

**M.C. Masina:**

Thank you very much for this opportunity. South Africa is, I think, in a position here at the Brazil–Russia–India–China–South Africa (BRICS) Forum to speak on behalf of the African continent, because our approach or engagement is such that we need to take along some of the countries on that continent.

Let me start by saying that our view as a continent is that our engagement at the level of BRICS is beginning to reflect the potential of the future that we envisage as a continent. There is now a clear indication that our participation is putting us in a much better position to be part of this very progressive bloc in terms of the world economy. We are beginning to see a number of opportunities. I can tell you that, as a starting point at home, we have been working on, and have now concluded, the Tripartite Free Trade Area Agreement between the Southern African Development Community (SADC) and the Common Market for Eastern and Southern Africa (COMESA) community, as well as the East African Community (EAC) which represents a major bloc. There is ongoing discussion to conclude the continental free trade area, which is going to ensure that movement of goods and people is eased within the continent. As a result of some of our engagement, we have six of the fastest growing economies in the world on our continent.

Regarding the trade perspective, I think due to the BRICS Forum doing work with us in Africa, we are beginning to see results that are outpacing the average of global trade growth in the world; foreign direct investment into Africa as a whole has increased, in particular by China and India. They are playing a major role and that is why I want to encourage BRICS member countries such Russia to actively participate, so that we can see a much more improved investment, foreign direct investment, into Africa. We are focusing on issues of infrastructure development, as well as finding new ways of dealing with our own commodities that enable us to add value and increase investment, including into services, so that we can also begin to share experiences between countries.

Looking at the continent as a whole, we are cognizant of the fact that it is important that trade and investment are seen as a conduit for growth, but also as an instrument to deal with poverty alleviation as well as economic development in our space. We are continuously dealing with the “triple challenges” of poverty,

unemployment and inequality that continue to persist in South Africa as well as the rest of the continent. We are seeing that our involvement here will help us move a step further.

You will know that as part of our African Union Border Programme (AUBP) that speaks about a prosperous Africa, we basically are referring mainly around the issues of inclusive growth and sustainable development. We believe we are in a strategic position, through our participation in BRICS, with the rest of the continent. We know that at this point, our commodity prices might be down, but we continue to do excellent work and we look to the BRICS member countries to make a meaningful contribution to our continent.

After Asia, Africa is the second fastest growing region in the world. That should tell you that all of us should begin to look to Africa as a new frontier for growth. We want to use Forum platforms like these to make a very strong call for further investment into the continent, so that we can deal with some of the challenges that we continue to face. We will continue, even with all the weaknesses, to hold substantial reserves of mineral resources as a continent. Until we find strategic partners that will be able to work with us to add value and benefit, we will be able to ensure that the continent at large is in a very focused trajectory, moving forward. Add to this the fact that our population is relatively young, providing an opportunity for us to create a middle class that can contribute in the growth of our economy.

In politics and governance, generally, we have seen a stabilization of the continent, which must be consolidated. That is why we always talk about issues of peace and security that must be guaranteed. We know the capabilities of member countries such as Russia are ensuring that there is peace and stability in the region. Without peace and stability in the region, it will be difficult for us to do some of the things that we are doing, because we want investment that will focus mainly around dealing with some of the challenges that face the continent. Key among them will be improving infrastructure, the fragmented markets, underdeveloped production structures, as well as inadequate economic diversification. We think that prospects do exist if all of us have a work programme that begins to talk about some of these issues.

The most important point that we want to make today is that, as BRICS engage with Africa as a continent, they should not view their trade with Africa as a unilateral act of goodwill. They must view it as an offer that Africa can reciprocate

as a continent, for economic benefit. There are a lot of benefits to you when you come to us, it is not just about aid or an act of goodwill. There are a lot of economic benefits that the world can access as they engage with us as a continent. All of us, as BRICS member countries, must seize the opportunities that exist. We think it is possible, through the work that has already begun at the level of different institutions, including the BRICS Business Council, and the work we are doing on the sidelines of the BRICS Forum as we move forward.

The last two issues that I want to raise are that the New Development Bank (NDB) provides an ideal platform for us to pursue some of our ambitions. We are working very hard to industrialize our economies. We think for that ambition to see the light of day, it must be financed. Among the agreements reached is one that states that we must create a list of projects that we put forward as a continent, like Russia has been able to do as a nation. We are working with all our partners in order for us to prepare that list that is going to indicate how we hope to position South Africa and the rest of the continent. We have to consult further in order to sort out the projects we want to put forward. They represent the entire continent, as it were. So that is the issue that we want to raise.

The last point I want to raise is that we want to emphasize that we see South Africa's participation in the BRICS Business Forum as championing the interests of the continent. That is how our participation must be understood, meaning, when we speak about infrastructure development, industrialization, peace and security, we are doing so on behalf of all the member countries that constitute our continent, so that we are all able to move forward.

So these are the issues critical to us and that we want to be noted here. All the other barriers – in terms of the regulatory reforms – we are currently ranked about 75<sup>th</sup> out of the 230 countries – making the point that we are committed to making sure that we deal with some of the regulatory issues that come up from time to time, in order to ensure that we are able to become a serious player in this global platform that has been provided through our participation here at the BRICS Business Forum. Thank you very much.

**С. Катырин:**

Большое спасибо, господин Масина.

Встречи, которые проходили в ЮАР — тогда собирались представители бизнеса практически со всего Африканского континента, — подтверждают Ваши слова о том, что у подавляющего большинства стран Африки есть стремление играть по единым правилам, и, естественно, видеть свои интересы представленными гораздо шире, чем сегодня.

С нами работает представитель Делового совета Индии, член Делового совета БРИКС господин Шив Викрам Кхемка, вице-председатель SUN Group. Господин вице-председатель, у меня к Вам вопрос. Сейчас Индия председательствует в БРИКС. В сентябре — октябре мы планируем участвовать в заседании Делового совета, которое состоится у вас в стране, как и политический саммит. Что нового Вы предполагаете сделать в рамках нашей совместной работы?

**Ш. Кхемка:**

Спасибо, господин Катырин. Я очень рад быть здесь. Я работаю в России уже 20 лет. Поздравляю Росконгресс — это просто фантастическая организация.

**S.V. Khemka:**

...BRICS Forum and the BRICS Business Council. We are very excited to host the BRICS Forum in India this year, in September and October 2016. For the first time, the Prime Minister has suggested to organize a trade fair, the first ever BRICS trade fair in Delhi on October 13–14, 2016. We are taking this seriously and ask all of you to attend, with all of your companies, big and small, to come and talk about what we can do together. On October 15–16, the meetings will be in Goa, between heads of state and the BRICS Business Council.

I have worked in BRICS, and find my own life connected to BRICS in various ways. I lived in Brazil for three years straight after college, and wrote my Master's degree. I came to know Brazil at that time, between undergraduate and graduate school. Then I lived in Russia for the next 25 years and learned Russian. I have worked very intensively in China for the last five years, as well as in South Africa for the last decade or so – we made some investments there.

As I look at my own life, being of Indian origin, it has been a life centred around BRICS and BRICS activity. It is, actually, a very interesting group of countries and I like what the Minister said, because it is not only about BRICS, it is actually about BRICS and our neighbours. It is about the people we bring together and represent as a broader framework.

The opportunities today in a world where growth is slowing, where there are more divided blocs, where there are many issues, I think BRICS can play a very important role in the next few years, in the next coming decades, if we are able to co-ordinate and work together in an organized way to create global growth, to help create jobs, to help create food security, to help create security of other kinds, as well as geopolitical security.

Infrastructure. If you look at what China has done in the last 30 years, I think India has started to do that now. We are building about 15 kilometres of roads per day. Our target is to increase that to 30 kilometres of roads per day, and hopefully we will meet that target. Countries such as China have already done that; countries such as Russia have already done that; they have huge expertise in the areas of infrastructure and transportation. This is a combination of experience, capital, engineering skills and demands that fit together very well.

Resources are the second sector, an area which can be complementary. Countries such as India and China need huge resources to grow. We need to create 1.2 million jobs a month for the next 30 years. To do that we need energy, we need materials, raw materials, and metals. Countries such as Russia and Brazil and Africa have huge resources. The linkages need to be created now to prepare for a more global world where this becomes disintermediated and we can actually connect directly with those countries.

The third area in which I believe there is a lot to do, is advanced technology. Russia has a vast treasure trove of advanced technology that was invested in during the Soviet era and also over the last 25 years – defense, nuclear, and many other sectors. The same with China and India in areas such as pharmaceuticals. We are really world class and I think this ability to innovate and create appropriate and cost-effective technologies in this global economy can be something that can connect our economies.

The most important thing we need to do in the BRICS context, however, is to figure out a strategy for our human capital. We have a lot of young people in these economies; we need to find ways to connect these young people and to

create innovation and education that allows them to get jobs in the New Economy. As the world changes faster and faster, a lot of the jobs that we see today will not exist in 10, 15, or 20 years. It is extremely important to find ways to connect human capital.

Our company and our foundation aim to connect human capital. Our foundation aims to create innovation, to create competition as well as joint learning, so people can actually work together and think about what the future should look like in terms of a clean future, a green future, a safe future, an energy-sufficient future and more. Our foundation reaches 3 million children in 14 countries at schools; we have linked up with a Russian company and we are setting up a programme to educate young people – the best and brightest young people – in advanced technology.

There is a big opportunity for trilateral deals. We are looking at working with Chinese investors to invest in opportunities in Russia. Some Indian state companies are working with Chinese companies and Russian companies to look at opportunities in Africa. So I think there is an opportunity within the BRICS framework for us to collaborate, to work together. The BRICS Bank has been created, Mr. Kundapur Vaman Kamath, President of the New Development Bank (NDB) and CEO of BRICS Bank, will join us shortly. I think that gives us a framework to start to think about trilateral opportunities rather than purely lateral opportunities.

We were delighted to be hosted in Ufa in Russia in 2015. I was very fortunate to attend, and I would like to thank Mr. Sergei Katyrin, Chairman of the Russian Section of the SCO Business Council and President of the Chamber of Commerce and Industry of the Russian Federation, for the tremendous work they did, as well as the government of Russia for hosting us. We hope that in a small way, we will be able to reciprocate to all of you in India when you visit.

We very much welcome you to India in September and October 2016 – please come and enjoy the good weather; Goa has a nice beach; Delhi has Rajasthan nearby with beautiful old historical tourist sites. So please come, we welcome you! Bring your best companies, opportunities, and we really hope this is the beginning of a long connection between our countries. Thank you very much.

**С. Катырин:**

Спасибо. Вы так здорово все описали, рассказали о том, как это будет красиво, что половина присутствующих в зале, думаю, пойдет покупать билеты, чтобы попасть к вам на встречу. Спасибо большое.

Здесь присутствует Александр Мишарин, первый вице-президент одной из наших крупнейших компаний, ОАО «РЖД». Александр Сергеевич, я знаю, что Вы прорабатывали вопросы, связанные с возможностью для «РЖД» участвовать в строительстве железных дорог и организации движения в странах БРИКС — в двустороннем, трехстороннем, и многостороннем формате. Есть ли на данном этапе какие-либо подвижки, успехи?

**А. Мишарин:**

Спасибо, Сергей Николаевич.

Уважаемые коллеги! Координация развития инфраструктуры в странах БРИКС является, на наш взгляд, очень перспективным направлением нашего сотрудничества. РЖД сегодня координируют эту работу в рамках Делового совета. Я скажу несколько слов о том, что делается в области железнодорожного транспорта, и приведу несколько цифр.

Три страны БРИКС — Китай, Индия и Россия — по протяженности железных дорог входят в первую пятерку стран мира, а железные дороги ЮАР являются самыми развитыми в Африке. На железные дороги стран БРИКС приходится более половины грузооборота и пассажирооборота железных дорог мира. Практически в каждой стране они являются основой транспортной системы и имеют давнюю историю. Нас объединяют общие успехи, проблемы и задачи.

За последние годы мы существенно продвинулись в понимании того, что нужно делать для координации наших усилий в рамках БРИКС. Совместно с китайскими железнодорожниками мы реализуем программу развития высокоскоростного движения в России. В прошлом году в присутствии глав наших государств был подписан меморандум о реализации, в рамках программы «Один пояс, один путь», крупнейшего проекта высокоскоростного транспортного коридора Москва — Пекин протяженностью почти 8 000 километров. Примерно половина его проходит

по территории Китая, вторая половина — по территории России. Китайские коллеги уже построили почти 3200 километров этого коридора, сегодня мы вместе с ними проектируем участок Москва — Нижний Новгород — Казань длиной 770 километров. В ближайшее время мы отдаем на экспертизу проектную документацию, уже есть конкретные планы по дальнейшей реализации этого проекта. Дорога дойдет до Екатеринбурга, дальше есть два варианта — либо через Казахстан, либо через Новосибирск.

Мы осуществляем не только проекты строительства высокоскоростных железных дорог. РЖД являются лидером в сфере грузового железнодорожного транспорта. Грузонапряженность наших железных дорог — самая высокая в мире. В этой области мы делимся нашими технологиями со странами БРИКС.

Мы подписали меморандум о сотрудничестве с Индийскими железными дорогами, предусматривающий реализацию конкретных проектов. Это очень интересная программа. В Индии железные дороги тоже издавна являются основой транспортной системы и занимают первое место в мире по пассажирским перевозкам. Индия имеет уникальный опыт организации пассажирских перевозок, причем с очень низкой себестоимостью, и в этом отношении есть чему у них поучиться. В то же время имеются и проблемы, связанные с организацией грузовых перевозок, развитием скоростного движения. Наше сотрудничество в этом направлении продолжается.

Из всех стран БРИКС Бразилия, наверное, располагает наименее развитой сетью железных дорог, северная часть которой не соединяется с южной — так сложилось исторически. Правительство Бразилии разработало программу развития железных дорог стоимостью 23 миллиарда долларов. Мы активно обмениваемся информацией с нашими бразильскими коллегами и сегодня рассматриваем возможность взятия в концессию части бразильских железных дорог с последующим их развитием и строительством новых путей. Мы ждем подтверждения наших условий участия в конкурсе, и полагаю, в следующем году сможем приступить к оперированию железными дорогами в Бразилии. Это будет способствовать развитию как Бразилии, так и России, в том числе технологическому.

Мы пока не так интенсивно сотрудничаем с ЮАР, но, как оказалось, есть очень много технологий и решений, которыми можно обмениваться. ЮАР всегда славилась своими достижениями по части снижения веса поезда и формирования специализированных перевозок железной руды, а у нас есть очень хорошие перспективы в том, что касается работы сортировочных станций, организации управления движением, поставок материалов. Мы договорились, что на выставку «Иннопром» в июле приедет большая делегация государственной компании железных дорог ЮАР. Мы покажем российские технологии в области не только железнодорожного транспорта, но и транспортного машиностроения. Объединение транспортного машиностроения — важная часть нашего сотрудничества. Локализация производства в каждой из стран и одновременно передача базовых технологий — это задача, которая поставлена правительствами перед железными дорогами каждой страны. Это относится к Индии, ЮАР, Китаю, Бразилии, России: здесь мы едины.

Развитие инфраструктуры требует крупных вложений. Главный принцип реализации таких проектов — государственно-частное партнерство, и наш опыт консолидации законодательных и нормативных актов здесь может оказаться полезным. Думаю, это тоже перспективное направление.

Скоро к нам присоединится господин Каматх, президент Нового банка развития БРИКС, который является важным инструментом реализации таких проектов. Одним из условий финансирования через банк является выдача государственных гарантий: это зафиксировано в банковской политике. Но, учитывая, что практически во всех странах железнодорожный транспорт представлен компаниями, единственным акционером которых является государство, имеет смысл, чтобы проекты в рамках государственно-частного партнерства могли финансироваться через банк БРИКС. Мы обсуждали внесение соответствующих корректива в политику банка.

Я хочу поблагодарить Деловой совет. Считаю, что мы движемся в правильном направлении, у нас уже есть пусть небольшие, но конкретные проекты и хорошие перспективы для дальнейшего сотрудничества.

**С. Катырин:**

Спасибо, Александр Сергеевич. Я так понимаю, что от банка все ждут денег, и, видимо, поэтому президент банка до нас добраться не может: по дороге все пытаются отщипнуть каких-нибудь денег. Будем надеяться, что он дойдет и до нас, и мы тоже попросим у него что-нибудь.

В нашей работе участвует Дмитрий Шугаев, заместитель генерального директора еще одной крупной госкорпорации — «Ростех». Дмитрий Евгеньевич, ваша корпорация работает по многим направлениям — электроника, авиация, вертолеты, порты. Вы можете назвать наиболее значимые проекты, которые вам удалось реализовать вместе с нашими коллегами по БРИКС?

**Д. Шугаев:**

Спасибо.

Я не стал бы говорить о тех проектах, которые у нас реализуются вместе со странами БРИКС. Сегодня мы уделяем особое внимание финансовой тематике, и я сосредоточился бы на ней.

Мы в «Ростехе» сегодня с удовлетворением констатируем, что БРИКС оказывает все большее влияние на формирование глобальной повестки деятельности различных международных институтов: это действительно важно, учитывая имеющиеся сегодня вызовы. Для нас БРИКС — и это не пустые слова, — является той международной площадкой, которая позволяет разрабатывать различные антикризисные меры и координировать их выполнение через сотрудничество стран-участниц друг с другом, а также с другими странами и международными организациями.

Уже не в первый раз международные эксперты констатируют тот факт, что существующая монетарная политика не в состоянии обеспечить сбалансированный рост мировой экономики без использования других финансово-экономических инструментов. Очевидно, что сегодня требуется разработка новой глобальной программы экономических действий, однако уровень международного сотрудничества, к сожалению, все еще

недостаточен для этого. В этом смысле мы с удовлетворением отмечаем, что БРИКС занимает очень четкую и, главное, последовательную позицию в данном отношении: именно благодаря усилиям стран БРИКС мировая экономическая повестка постепенно меняется, причем изменения происходят в тех направлениях, которые постоянно обсуждаются в рамках нашей организации. Так, все более важным приоритетом становятся инфраструктурные инвестиции. Это та область, где благодаря усилиям участников БРИКС появились два новых института — Новый банк развития и Азиатский банк инфраструктурных инвестиций. Другие направления — увеличение возможностей глобальной финансовой сети, повышение безопасности за счет новых региональных и межрегиональных соглашений, развитие рынка так называемых «зеленых финансов».

Также не может остаться без внимания необходимость реформирования, с активным участием стран БРИКС, системы управления международными институтами — такими как МВФ. Основной акцент в позиции государств БРИКС будет сделан на придании все большего веса такому показателю, как величина ВВП по паритету покупательной способности. По нашему мнению, это приведет к более активному участию развивающихся стран в системе управления МВФ, что будет справедливо. Немаловажен и тот факт, что сегодня, при ограниченных объемах долгосрочных инвестиций, финансовые институты стран БРИКС прорабатывают возможность предоставления кредитов на сверхдолгий срок. Это лишний раз подчеркивает готовность стран БРИКС учитывать реалии и проблемы современной экономики.

Крайне позитивным событием мы считаем также подписание соглашений о сотрудничестве и совместном финансировании проектов между Азиатским банком инфраструктурных инвестиций и Всемирным банком. Подобное взаимодействие серьезно увеличивает кредитные возможности Азиатского банка инфраструктурных инвестиций. Конечно, странам БРИКС предстоит еще очень большая работа по координации действий внутри блока, выработки согласованных предложений по основным вопросам функционирования мировой экономики. Важным шагом в этом направлении

является всестороннее расширение сотрудничества экспертных сообществ пяти стран, которое позволит преодолеть отставание от западных стран в области научных исследований по приоритетным для стран БРИКС направлениям.

На встречах руководителей финансовых ведомств наших стран достигнут определенный прогресс. Поставлен вопрос о создании совместного аналитического центра при Новом банке развития, который, несомненно, будет способствовать более эффективному принятию решений. Очевидно, что такими темпами БРИКС уже в ближайшее время сможет подтвердить свой статус лидера сообщества развивающихся стран и начать формировать глобальную повестку деятельности международных институтов.

Еще раз благодарю всех за внимание и от имени «Ростеха» подтверждаю нашу готовность развивать сотрудничество — тем более, что нам действительно есть чем похвастаться.

**С. Катырин:**

Спасибо, Дмитрий Евгеньевич, но мы все-таки надеемся, что Вы будете хвастаться уже сделанным.

**Д. Шугаев:**

Хорошо.

**С. Катырин:**

Пока у нас нет представителя Нового банка развития БРИКС, но есть возможность расспросить банкира. Здесь присутствует Сергей Васильев, заместитель председателя «Внешэкономбанка».

Сергей Александрович, недавно на встрече с Вашим руководителем мы долго говорили о проектах, о том, что необходимо финансирование, что средств не хватает. На это он очень лаконично ответил: «Нет проектов. Давайте проекты — мы профинансируем». О том, что касается проектов в рамках БРИКС: есть такие проекты или нет?

**С. Васильев:**

Большое спасибо.

Проекты, конечно, есть, но их не так много, как мы ожидали. «Внешэкономбанк» в последние три года активно занимается поддержкой экспорта, сформирован полный набор инструментов, объем такой поддержки растет. Но должен сразу сказать: количество проектов в рамках группы БРИКС нас не удовлетворяет.

По большому счету, совместные проекты есть только с Индией и Бразилией. С Южной Африкой их нет, Китаю такого рода поддержка не нужна. Это важно, потому что одной из функций Нового банка развития было финансирование в первую очередь инвестиционных проектов. Что сейчас получается? Банк в прошлом году был создан, это действительно важное событие, но большая проблема состоит в том, что первый пул проектов выглядит следующим образом: страны внесли деньги в уставный фонд Банка развития, а потом получили их в виде инвестиций в локальные инфраструктурные проекты. Последние, несомненно, важны, но мы рассчитывали, что деятельность этого банка создаст добавочный синергетический эффект, добавленную стоимость. Пока этой добавленной стоимости нет — в значительной степени потому, что такие проекты могли бы финансировать и банки развития отдельных стран. К тому же из всех стран, которые внесли деньги в уставный фонд Банка развития, только Россия пока не получила денег — по ряду технических причин.

Еще одна сторона деятельности Банка развития, которая мне кажется очень важной, связана с использованием валют стран — членов БРИКС. Пока что финансирование идет в долларах, и это создает большие проблемы, потому что мы финансируем инфраструктурные проекты в отдельных странах — допустим, в России это проект строительства малых ГЭС. Финансирование поступает в долларах, а выручка идет в рублях, и долгосрочное хеджирование этих рисков представляет большую проблему. Но проблема была бы еще больше, если бы деньги предоставлялись, скажем, в юанях. В принципе, это вполне возможно, рынок юаней довольно

богат, но взять деньги в юанях у МВФ и вложить эти деньги в рублях — задача почти неразрешимая, в значительной степени потому, что валютный пул стран — членов БРИКС не создан. Я долго занимался этой проблемой, в частности, в связи с Бразилией. Это вечная история — расчеты в национальных валютах. Наш банк активно участвует в этих переговорах. Основная трудность заключается в том, что у Бразилии не полностью конвертируемая валюта. Между прочим, у Китая тоже не полностью конвертируемая валюта, и это очень сильно ослабляет любую интеграцию стран — членов БРИКС. Мне кажется, политикам надо обратить внимание на этот вопрос и сдвинуть его с мертвой точки: если мы хотим, чтобы Новый банк развития заработал в полную силу и сотрудничество национальных банков развития было успешным, надо решить проблему расчетов и кредитования в национальных валютах. С переходом к полной конвертируемости валют стран — членов БРИКС можно будет поставить вопрос о валютных свопах и о хеджировании валютных рисков. Пока что эта тема, на мой взгляд, является совершенно неподъемной.

**С. Катырин:**

Спасибо, Сергей Александрович. Есть пожелание, чтобы решение этого вопроса постепенно созревало.

У нас есть еще один коллега, который занимается в том числе банковской деятельностью — Анатолий Аксаков, председатель Комитета Государственной Думы по экономической политике, инновационному развитию и предпринимательству и одновременно — председатель Ассоциации региональных банков.

Анатолий Геннадьевич, вопрос к Вам: что, на Ваш взгляд, можно и нужно сделать для того, чтобы на рынках БРИКС, наряду с крупными компаниями — о них сегодня уже говорили, их представители рассказывали о себе, — начали взаимодействовать хотя бы средние компании?

**А. Аксаков:**

Спасибо, Сергей Николаевич.

Взаимодействие средних и даже малых компаний России, Китая и Индии уже происходит. С ЮАР и Бразилией его объем меньше, ввиду удаленности этих стран. Особенно активно ведется взаимодействие между малым и средним бизнесом России и Китая.

Я сам являюсь депутатом от Чувашии и недавно был на двух местных предприятиях, которые активно взаимодействуют с китайскими предприятиями. Более того, китайский бизнес инвестирует в чувашские предприятия, создает производство погружных насосов и химической продукции, которая необходима для золотодобывающей промышленности Китая. Конечно, хотелось бы, чтобы это взаимодействие было еще более интенсивным. Здесь нужны и более активная информационная работа, в том числе в рамках БРИКС, и банковское сопровождение.

К сожалению, санкции, примененные западными странами в отношении России и коснувшиеся финансового сектора нашей страны, затормозили работу китайских и индийских банков, а также банков ЮАР и Бразилии с российскими банками. По понятным причинам они опасаются применения санкций к себе и часто, даже не узнав, находится ли банк под санкциями, отказываются открывать взаимные корреспондентские счета либо проводить операции, задерживают проведение платежей.

Я считаю, что на уровне БРИКС мы должны приложить усилия для того, чтобы снять эти опасения. Существует соглашение между центральными банками России и Китая, направленное на то, чтобы устраниить эти опасения и стимулировать взаимодействие между кредитными организациями второго эшелона Китая и России. Соглашение есть, его поддерживают и Народный банк Китая, и Центральный банк России, но оно применяется не очень активно: мы видим, что нет большого желания развивать это взаимодействие. Я вижу решение этой проблемы во взаимном открытии представительств нашего Центробанка, с одной стороны, и Народного банка Китая, а, возможно, также центробанков Индии, Бразилии и ЮАР — с другой. В ходе постоянного диалога можно будет снимать недоразумения, которые возникают во взаимоотношениях финансовых институтов.

Я хотел бы предложить активнее прибегать к помощи банковского сообщества. Здесь присутствует Александр Мурычев, он является председателем Совета Ассоциации региональных банков России и координационного совета Финансово-банковской ассоциации стран ШОС. Очевидно, межбанковское общение тоже может сыграть позитивную роль.

**С. Катырин:**

Спасибо, Анатолий Геннадьевич. Александр нас слышит, надеюсь, что он отреагирует на это пожелание.

В нашей сессии участвует Наталья Комарова, губернатор одного из самых успешных регионов Российской Федерации — Ханты-Мансийского автономного округа. Недавно там прошел очередной Международный ИТ-форум с участием стран БРИКС и ШОС. Наши коллеги, представители всех стран БРИКС, регулярно собираются на нем и обсуждают насущные проблемы, в том числе те, о которых говорилось в начале — возможности развития электронной торговли и так далее.

Наталья Владимировна, у меня к Вам такой вопрос: чего Вы, как губернатор, ждете от взаимодействия со странами БРИКС — кроме ИТ-форума, который ваш регион прекрасно провел? Какой отдачи Вы ждете для ваших предпринимателей, хозяйствующих субъектов?

**Н. Комарова:**

Спасибо, Сергей Николаевич.

Добрый день, уважаемые дамы и господа! Прежде всего я хотела бы пригласить тех из оставшейся половины зала, кто не успел купить билеты на Гоа, к нам в Югру. Я точно знаю, что наша тайга, наши сотни тысяч рек и озер, наши люди, приполярный Урал полностью конкурентоспособны по отношению к пляжам. Итак, добро пожаловать в Югру.

Отвечая на Ваш вопрос, хочу заметить, что мы определили три вектора сотрудничества со странами БРИКС: гуманитарный, инновационно-технологический и промышленный. Есть проекты, в которых эти векторы взаимосвязаны. Мы работаем и на уровне ИТ-форума, как Вы совершенно

верно заметили, и через прямые межрегиональные контакты, и на уровне инициативной группы в составе десяти регионов Российской Федерации, которую мы создали в надежде сформировать Совет регионов БРИКС.

Говоря об IT-форуме, замечу, что мы впервые провели на нем сессию Делового совета и рассмотрели такие вопросы, как сотрудничество предпринимателей стран БРИКС в IT-сфере и создание возможностей для бизнеса. На этой сессии было предложено, в частности, поддержать инициативу по созданию деловой карты БРИКС с целью повышения мобильности бизнеса стран-участниц. Участники этой стратегической сессии поддержали проект югорской IT-компании, который состоит в том, чтобы создать и продвигать международную торговую интернет-площадку WorldBRICS. Мы заинтересованы в том, чтобы в этом проекте максимально широко были представлены торгово-промышленные палаты (ТПП) стран БРИКС. Только в нашей российской ТПП состоят более 55 тысяч юридических лиц, и мы очень рассчитываем на то, что ТПП всех стран, входящих в БРИКС, поддержат эту нашу инициативу.

Еще одно предложение по IT-форуму: просим признать нас постоянной площадкой Делового совета и использовать ее для проведения деловых сессий по продвижению проектов в интересных и перспективных областях. Для этого есть хорошие предпосылки: в нашу инициативную группу входят десять регионов с колоссальным потенциалом: это 13,5% территории Российской Федерации, 16,5% ВВП России, 21% промышленного производства страны, 8% внешнеторгового оборота. В инвестиционном портфеле этих десяти регионов есть 52 проекта. Очень хорошо, что подошел руководитель Нового банка развития, господин Каматх: я как раз хотела обратить внимание руководства Нового банка на проект создания комплексных совместимых телемедицинских систем в регионах стран БРИКС.

На данный момент, по оценкам ВОЗ, наши страны достигли значительных успехов в развитии телемедицины. Учитывая, что эта сфера является одним из быстрорастущих, перспективных, конкурентных сегментов мирового рынка, мы полагаем, что занятие лидирующих позиций в этой

области напрямую зависит от объединения ресурсов пяти стран. На полях нашего форума было подписано соглашение между крупнейшими научно-образовательными центрами об учреждении Международного телемедицинского сообщества, которое займется реализацией проекта создания комплексных совместимых телемедицинских систем в регионах стран БРИКС. Он включает разработку совместимого телемедицинского оборудования, открытие международного образовательного центра стран БРИКС в области телемедицины и введение единых стандартов и спецификаций телемедицинской помощи. Подчеркну: разработчики проекта стремятся к тому, чтобы он решал гуманитарные задачи и одновременно окупался в финансовом отношении.

Участники рабочей группы обратились к правительству Индии с просьбой включить вопрос создания совместимых телемедицинских систем в программу октябрьского саммита БРИКС. Одновременно представители этих пяти стран заняты подготовкой заявок на финансирование данного проекта Новым банком развития БРИКС. Это перспективный проект, и мы готовы стать одной из试点ных площадок для его продвижения и реализации.

Из крупных экономических инвестиционных проектов Югры, к участию в которых мы приглашаем наших партнеров по БРИКС, отмечу проекты освоения ресурсной базы приполярного Урала. Это глобальный проект, так как эффект от его реализации позволит обеспечить загрузку воссоздаваемого Северного морского пути, а также содействовать развитию единой евразийской транспортно-логистической сети и появлению нового транспортного коридора между странами БРИКС. Приполярный Урал — это большая кладовая кварцевого сырья, которое является базой для электронной промышленности. Мы готовы на выгодных условиях делиться этими запасами с теми компаниями стран БРИКС, которые решат развернуть высокотехнологичное электронное производство на территории нашего автономного округа.

Наш регион заинтересован во взаимодействии по этим и другим проектам на всех возможных площадках, в Деловом совете БРИКС, создаваемом

Совете регионов БРИКС и ТПП Российской Федерации. Спасибо за внимание. Ждем вас в Югре.

**С. Катырин:**

Спасибо, Наталья Владимировна. Половина зала уже пошла за билетами, я так понимаю.

Я вижу поднятые руки. Когда закончатся выступления коллег, мы дадим возможность задать вопрос любому из них. Надеюсь, они не откажутся ответить.

С нами работает Наушад Дариус Форбс, президент Конфедерации индийской промышленности — как я понимаю, это аналог нашего Союза промышленников и предпринимателей. Я хотел бы задать Вам такой вопрос: чем обусловлен интерес промышленников Индии к нашему объединению — БРИКС?

**N. D. Forbes:**

Thank you. It is a great pleasure to be here with you at SPIEF.

Two comments to answer your question.

First, I think the role that India can play in BRICS is really as an engine of economic growth. We are growing at present at around 7.5% a year, and we have the prospect of growing at 8% plus for the next 30 years. This prospect of growing at rapid rates over an extended period of time is what we have to achieve as a country to include the great population of the country in the growth process, but it provides an opportunity across the world and, indeed, across our BRICS countries, to participate in this growth engine. There are opportunities in infrastructure, in being a market for resources, and in, of course, manufacturing. It seems to me that many of the problems that were referred to earlier on within the BRICS countries, in terms of economic growth, can really be addressed by the diversification of trade, but even more by diversifying economic activity more generally within many of these economies.

This diversification would need, I think, to follow three principles, some of which have been referred to earlier:

First, to a pattern of economic activity that was more consumption-driven, instead of investment-driven. I think four of the five BRICS countries have young populations and young populations with aspirations for consuming more. And to have consumption-driven growth, one needs to have products that consumers wish to buy, and that then raises opportunities, again, across all five economies. The second principle is that, apart from consumption-driven growth, I think the way of making growth sustainable is to have private sector-driven growth. One of the strengths, it seems to me, of the Indian economy is that the growth process has been driven by the private sector; it has been driven by the active success of thousands of good companies with strong technology and good capabilities that have now been used not only in India but also through participation in other parts of the world.

Within private sector growth, and this is the third principle, I think we need to have more innovation-driven growth. One can really, I think, start with looking at each country, and if you look at each country, there are great examples of very innovative small companies that have developed either a new product or a new service that is very successful in that country, and I think there is an opportunity to scale across all the BRICS economies.

In all of this, then, the role of the government is to provide enabling policies rather than direction, and ultimately, even though that may be less direct and means that less big activities can be undertaken maybe more easily, it is ultimately going to be much more robust as a sustainable growth engine if we can rely on the efforts of thousands of companies operating across all five economies.

Within the Confederation of Indian Industry, we have 8,000 direct members and 200,000 indirect members through various sectoral councils, and we would be happy to play whatever role we can to connect medium-sized companies in India with medium-sized companies in Brazil, Russia, China or South Africa.

Thank you.

**С. Катырин:**

Большое спасибо.

Пока президент банка осваивается у нас в зале, мы дадим возможность задать вопросы коллегам. В нашей работе участвует Сергей Беднов, генеральный директор ЗАО «Экспоцентр» — это центральная выставочная площадка Москвы. В прошлом году, во время нашего председательства, Деловой совет по инициативе «Экспоцентра» впервые организовал встречу ведущих выставочных компаний стран БРИКС и ШОС.

У меня такой вопрос, Сергей Сергеевич: имела ли эта встреча продолжение и есть ли намек на то, что эта работа каким-то образом будет организована в дальнейшем?

**С. Беднов:**

Спасибо, Сергей Николаевич.

Наверное, никто не будет оспаривать важнейшую роль выставочной деятельности в развитии торгово-экономических связей между странами БРИКС. В российских выставках ежегодно участвует более 6 000 компаний только из КНР. Китайский бизнес представлен во всех областях и товарных группах — от энергетики, машиностроения и электроники до медицины, продовольствия и производства товаров широкого потребления. Кроме того, в российских выставках принимают участие 400 компаний из Индии. Они проявляют интерес к таким областям, как нефтехимия, электротехника, машиностроение, медицина, пищевая и пищеперерабатывающая промышленность. Мы видим все больше фирм и организаций из Бразилии и Южной Африки — конечно, они не так активны, как экспоненты из КНР и Индии, и хотелось бы, чтобы их было больше.

Наши компании тоже участвуют в коллективных экспозициях, организуемых на выставочных площадках стран БРИКС. Встреча, которая состоялась в прошлом году, подтолкнула компании из стран БРИКС к более активному участию в выставках, проходящих как в России, так и в других странах БРИКС.

Перспективными направлениями сотрудничества мы считаем атомную, малую и возобновляемую энергетику, добывающую промышленность, авиацию, космос, машиностроение, радиоэлектронику, информационные

технологии. Для всех этих отраслей выставочный бизнес России и других стран БРИКС располагает профессиональными выставками международного уровня, создающими благоприятные условия для развития взаимной торговли. Если посмотреть выставочные календари стран, представленных здесь, то окажется, что практически в каждом из них имеются выставки для тех направлений и отраслей, о которых я говорил. Однако выставочный ресурс в рамках сотрудничества наших стран пока используется в недостаточной мере.

Как Вы уже сказали, Сергей Николаевич, 26 мая 2015 года у нас в Экспоцентре по инициативе ТПП Российской Федерации была организована встреча ведущих выставочных компаний стран БРИКС. Встреча оказалась очень полезной, потому что до нее у нас практически отсутствовала информация о деятельности друг друга. Ее продолжением могло бы стать создание консультационного совета в рамках Делового совета БРИКС. В любом случае, надо как-то координировать выставочную деятельность, чтобы не проводить выставки одной и той же тематики в одно и то же время. Это было бы крайне полезно.

Участники встречи выразили готовность установить прямые контакты между выставочными организациями стран БРИКС и ШОС, наладить взаимодействие между ними, проводить периодические консультации. Думаю, что в Индии, в рамках заседания Делового совета, было бы целесообразно провести очередную встречу выставочных компаний стран БРИКС.

Как мы представляем себе сотрудничество стран БРИКС и ШОС? В первую очередь это, конечно, привлечение участников и посетителей, совместная организация выставок и их продвижение, организация конгрессных мероприятий и деловых миссий, информационная поддержка, обмен информацией. Очень удачной является практика проведения так называемых национальных экспозиций: в нашем комплексе они пользуются большим успехом. Думаю, что можно было бы организовывать выставки стан БРИКС: это помогло бы укрепить сотрудничество между выставочными компаниями наших стран.

Совместная организация выставок товаров и услуг стран БРИКС по востребованным направлениям, о которых я уже говорил, в том числе многоотраслевых выставок, была бы очень полезна. Подобные мероприятия можно было бы проводить поочередно в странах, председательствующих в БРИКС. Ежегодная организация выставок и презентация экономических инвестиционных проектов, приуроченная к встречам глав правительств стран БРИКС — обо всем этом нам стоило бы подумать вместе.

Еще одна тема — организация научно-технических и торгово-экономических конференций, симпозиумов, круглых столов, как в рамках деловых программ выставок, так и в форме самостоятельных конгрессных мероприятий. Полезно было бы создавать деловые миссии предпринимателей из стран БРИКС на выставках с целью установления партнерских отношений, проведения презентаций и заключения экспортно-импортных сделок.

Конечно же, необходимо обеспечивать информационную поддержку выставочным и конгрессным мероприятиям, организуемым в рамках интеграционного сотрудничества. Это можно сделать с помощью информационного портала БРИКС и информационных ресурсов национальных частей Делового совета БРИКС. Здесь могли бы сыграть свою роль торгово-промышленные палаты наших стран, смешанные палаты, деловые советы на уровне двусторонних отношений. Свою роль должны сыграть и посольства, торговые и другие экономические представительства. Было бы полезно наладить оперативный взаимный обмен информацией о проводимых выставках между выставочными организациями БРИКС, в том числе посредством ее размещения в соответствующих источниках информации.

Все, о чем я говорил, сильно поспособствовало бы активизации выставочной деятельности, а выставки — это самый эффективный инструмент развития торгово-экономических связей между нашими странами.

Благодарю за внимание.

**С. Катырин:**

Спасибо, Сергей Сергеевич. Программа, предложенная Вами, конечно, обширна, но полагаю, что она выполнима.

К нам присоединился президент Нового банка развития БРИКС, господин Каматх. Господин президент, в Ваше отсутствие мы уже обсуждали некоторые вопросы, связанные с деятельностью возглавляемого Вами банка, в том числе наличие многосторонних проектов. Нас всех интересует, есть ли среди проектов, которые вы финансируете или предполагаете финансировать, такие, которые связывают хотя бы три страны, а лучше — все пять? Пожалуйста.

**K. V. Kamath:**

Thank you.

Firstly, I apologize for being late.

Very quickly, we are up for operation. To start with, the lending will be to each individual member country, each of the BRICS members, and clearly, yes, we will look for opportunities to do projects in multilateral or joint ways across various countries.

For the moment, what we are planning is also accessing local currency planning, which I believe has also been mentioned: this is something unique, with a view to bringing down the cost of funds to each of the borrowing member countries. That is being explored, and we believe that should be in place by the end of the year.

So, the foundation is laid, the first few loans have been made, and we will continue through the year, quarter on quarter, increasing our assistance to our member countries and raising monies from the domestic markets so that you have locally sourced funding in local currencies, available for the development process, supplemented by global flows. That is our strategy.

Indeed, as we go along, we will look at a variety of instruments which will facilitate trade between the member countries, but as of now, our focus is more on direct infrastructure development in member countries.

**С. Катырин:**

Еще раз вернусь к своему вопросу, Вы уж извините.

Много ли таких проектов, которые объединяют несколько стран или реализуются в нескольких странах? Проектов, которые реализуются в трех или четырех странах?

**K.V. Kamath:**

At this point in time, our portfolio is discrete: it is in each member country. We have not looked at projects which span various countries amongst our members or outside the membership.

**С. Катырин:**

Спасибо. Как я обещал, возможность задать вопросы еще представится.

Наша коллега Анна Нестерова, председатель совета директоров ООО «Глобал Рус Трейд», занимается тем, о чем говорилось в самом начале — информационными технологиями, интернет-порталами, продвижением интернет-торговли.

Пожалуйста, Анна Владимировна.

**A. Нестерова:**

Большое спасибо, Сергей Николаевич. Добрый день, коллеги.

Я бы хотела начать свое выступление со слов благодарности Деловому совету БРИКС и лично Вам, потому что Вы не только на словах, но и на деле поддерживаете ту частную инициативу, о которой говорил Алексей в начале своего выступления, даете нам возможность выступить, заявить о себе.

Мы являемся первой и единственной в России B2B-площадкой, которая занимается не только и не столько продвижением качественного несырьевого экспорта России в страны БРИКС, сколько продвижением качественных продуктов из стран БРИКС на территорию России и других стран БРИКС. Ни для кого не является секретом, что 20—25% мирового ВВП формируется в странах БРИКС. Тема электронной коммерции сейчас

является очень актуальной и даже, не побоюсь этого слова, модной. У каждой из стран БРИКС есть своя электронная платформа. Есть IndiaMART, есть небезызвестная площадка Alibaba, которая сегодня неоднократно упоминалась, в Бразилии есть B2Brazil. В России создана, среди прочих, наша платформа, которая занимается продвижением высокотехнологической продукции. Однако на объем взаимной торговли стран БРИКС эти электронные площадки серьезно не влияют.

Нужно понимать, что такое электронная площадка. В целом, это витрина, на которой компании, производящие потребительские товары, товары массового спроса, могут выставить свою продукцию. Через системы электронной торговли также можно купить мелкооптовую партию товара. Если мы хотим развивать несырьевой экспорт, экспорт высокотехнологичной продукции, сделать это лишь с помощью электронной коммерции не получится. Здесь необходимо комплексное решение. Нужно понимать внутренний спрос, понимать емкость рынка, знать, в каких отраслях продукция может быть востребована в первую очередь. Электронная коммерция, о которой сегодня все говорят, может быть успешной только тогда, когда мы сосредоточим ее на одной интегрированной электронной площадке. Такая площадка должна не только давать возможность выставить свой товар, но и обеспечивать проведение серьезных аналитических исследований в интересах малого и среднего бизнеса, который нуждается в продвижении своих товаров и хочет знать, куда и как продавать, кто будет его основными партнерами, кто осуществит логистику, кто поможет с доставкой, кто поможет пройти таможенный контроль. В этом и заключается основная задача нашей площадки, представленной как проект БРИКС. Мы несколько раз презентовали ее на заседаниях контактных групп БРИКС и на «Иннопроме».

Я хотела бы также рассказать об основных проблемах малого и среднего бизнеса, который хочет выйти на внешние рынки, в том числе рынки БРИКС. Здесь есть три основные проблемы и один способ их решения.

Первая проблема — недоверие бизнеса друг к другу. Кто возьмет на себя ответственность в случае ненадлежащей поставки товара? Под какую

юрисдикцию будет подпадать договор? Мы путешествуем по странам БРИКС, общаемся, проводим мероприятия: это те вопросы, которые задают предприниматели, и однозначного ответа на них нет. Да, есть решения, есть система аккредитивов. Но, как правильно сказал господин Аксаков, взаимодействие между банками сейчас таково, что аккредитив одного банка второй банк не принимает. Необходимо привлекать третий банк, имеющий лимиты как с одной, так и с другой стороны, но это удорожает стоимость контрактов на 1—2%, что для малого и среднего бизнеса недопустимо.

Вторая проблема — отсутствие информации о том, кто и как будет помогать в получении сертификатов продукции на той или иной территории. Нет единого окна, куда могли бы обратиться предприниматели из Индии или Бразилии, чтобы им объяснили, где такую сертификацию можно получить. Буквально две недели назад я вернулась из Индии. Представители 20 компаний, которые предлагают очень качественные ИТ-решения, обратились ко мне с просьбой оказать помощь в выходе на рынки, в том числе на российский рынок, и в изучении потенциального объема сотрудничества с российскими компаниями в области ИТ-технологий.

Третья проблема — на мой взгляд, самая важная и существенная, — непонимание характера спроса на другой стороне. Прежде чем выходить на новые рынки, нужно понять, конкурентоспособна ли ваша продукция, есть ли на нее спрос и если да, то в каком объеме. Сейчас компании из стран БРИКС фактически не могут провести такое исследование, у них на это нет средств.

Поэтому еще раз хочу подчеркнуть необходимость создания интегрированной электронной площадки БРИКС. Она позволит проводить такие исследования, чтобы компании знали о том, какой спрос существует на их продукцию, какие есть сложности, какие сертификаты надо получить, а также будет помогать в осуществлении расчетов, включая открытие аккредитивов в банках. Комплексное решение таких проблем позволит увеличить наш товарооборот в сегменте малого и среднего бизнеса: у крупного бизнеса нет проблем с выходом на внешние новые рынки, а вот малому и среднему бизнесу, в котором занята большая часть населения

стран БРИКС, мы должны помогать. Говоря об электронной коммерции, мы должны не только вспоминать Alibaba или IndiaMART, но и предлагать комплексное решение, которое позволит нашим и вашим компаниям выйти на новые рынки.

**С. Катырин:**

Большое спасибо, Анна Владимировна.

Вы хотели задать вопрос? Если на сцене остались те, кто может ответить, можете задавать.

**Из зала:**

Чтобы сэкономить время, переведу вопрос от представителя Камеруна, господина Аваны. Поскольку Камерун не является членом БРИКС, вопрос касается малых и средних предприятий, которые хотели бы войти в контакт с партнерами из стран БРИКС. Каким образом они должны поступать? Должны ли они действовать через ЮАР или же могут устанавливать такие контакты напрямую?

И второй вопрос, частично продолжающий первый. У этих предприятий есть конкретные проекты, которые касаются в том числе разработки полезных ископаемых. Сегодня говорилось о списке проектов, который существует в БРИКС. Как можно попасть в этот список и предложить свои проекты?

**С. Катырин:**

Мы в Деловом совете работаем совершенно открыто. Если у представителей малых компаний есть желание участвовать в этой работе, они могут приезжать на наши встречи, которые проходят регулярно, и принимать в них участие. Наверное, лучше действовать через Деловой совет ЮАР, где есть люди, которые работают в постоянном контакте со всеми деловыми советами наших стран: так будет проще рассказать о своих возможностях коллегам из стран БРИКС.

Что касается списка, то если вы говорите об инвестиционных проектах — это вопрос к Банку развития БРИКС. Думаю, что ответить вам должны в

Банке: какие проекты они берут в разработку, интересны ли им проекты третьих стран — в данном случае те, которые связаны с разработкой недр. Это должны определять банкиры, и вряд ли мы ответим Вам на этот вопрос, тем более в отсутствие президента Банка.

Хочу поблагодарить всех за участие в работе. Большое спасибо и всего самого доброго.